

Virtuelle vs. persönliche Mandantenberatung - Welchen Nutzen für Kanzlei und Mandant?

Virtuelle Mandantenberatung

Neue Kundensegmente für Kanzleien

Flexibleres Reagieren auf den Markt seitens der Kanzleien

Beratung löst sich von Ort und Zeit -
effektivere Gestaltung

Kontakt zum Kunden wird umfangreicher -
individuellere Gestaltung der Beratung

Service & Dienstleistung passen sich der
jeweiligen Lebenssituation des Mandanten an

Steigerung der Wettbewerbsfähigkeit
für Kanzleien

Persönliche Mandantenberatung

Verbindung zwischen "Steuerkanzlei vor Ort"
& "Mandanten vor Ort" ist nachhaltiger

Persönliche Bedürfnisse eines jeden
Mandanten werden besser wahrgenommen

Zusammenarbeit erreicht eine stärkere
persönliche Ebene - generationsübergreifend

"Steuerkanzlei vor Ort" bietet eine psychische
Anlaufstelle - persönliche Nähe zur Kanzlei

Gewohnte und bewährte Prozesse -
Erfahrungen als wichtiges Gut

Bessere Zusammenstellung eines passenden
Experten-Teams durch gute Beziehungen

(Studie: "Zukunftskanzlei 2025 - Ein Zukunftsbild entsteht" -
Haufe-Lexware GmbH & Co. KG, 2020)